



Ihr Investitions- u.
Liquiditätsberater

KLB WebSite-Leasing

Ein professioneller Internetauftritt ist im digitalen Zeitalter für Unternehmen zur Visitenkarte geworden. Bei einem hochwertigen Internet-Projekt, das sich bezahlt machen soll, kommen schnell Investitionskosten in der Größenordnung eines Mittelklassewagens oder mehr zusammen. Diese Investition wird sich eher mittelfristig rechnen als kurzfristig. Deshalb sind die hohen Anfangskosten oft eine Hemmschwelle zu einem Schritt ins Internet.

Nicht mehr mit dem WebSiteLeaseVertrag !

KLB LEASING bietet nun auch hier über seinen langjährigen Partner die klassischen Vorteile des Leasing: Statt die Gesamtsumme der Investition sofort aufbringen zu müssen, zahlen Sie einfach überschaubare fixe WebSite-Leasingraten. Durch die Verteilung der Projektkosten auf bis zu 30 Monate ist die Liquidität des Unternehmens gesichert, ohne dass bei der sensiblen Aufgabe, sich bestens im Internet zu präsentieren, Kompromisse eingegangen werden müssen. Dies gilt auch bei Intra- und Extranet bis hin zu komplexen Shop-Systemen.

Das Internet wird sich weiter in rasantem Tempo entwickeln. Auch strategische Änderungen des Unternehmens haben Einfluss auf die Webpräsenz oder Sie wollen Schritt für Schritt neue Internet-Technologien einführen.

Ganz einfach mit der Technologie-Option ReinvestLease !

Diese im WebSiteLeaseVertrag verankerte Option ermöglicht Ihnen ohne erneute Kreditprüfung einen unbürokratischen Ausbau der Website oder die Erweiterung bzw. den Austausch von eventuell mitgeleaster Hardware, ohne dass sich an den festgelegten Monatsraten etwas ändert.

KLB LEASING steht Ihnen bei Fragen zur Leasingfähigkeit Ihrer Webpräsenz, zur bestmöglichen Laufzeit des Vertrages, etc. und bei allen Abwicklungstätigkeiten wie immer wie ein Mitarbeiter Ihres Hauses zur Seite.